

Zielgruppen für Legate

Personen mit Kapital und / oder Besitz haben mit vielen Gesetzen zu tun, um Ihre Testamente für die vorgesehenen Begünstigten zu verifizieren. Meistens brauchen diese Personen sogar zwei oder drei Spezialisten für Ihre Vermögenswerte.

Die jährliche zweimalige briefliche Ansprache an diese Zielgruppen bringt die besten Erfolge, jeweils Frühling und Herbst. Aufgrund der langwierigen Prozesse ist beim Dialog mit dieser Zielgruppe Geduld die beste Tugend für den Erfolg. Unsere Erfahrungen zeigen, dass es zwei bis vier Jahre bis zum Entscheid der Vergabe dauern kann. Und: Ist ein positiver Entscheid gefallen, dauert es weitere 2 – 12 Monate bis zur Auszahlung.

Unternehmensberatung
Direktmarketing
Adressdateien
Telemarketing

Branchen		DE	FR	IT
Banken HQ	CFO / CEO / CMO / PB*	193	68	11
Versicherungen HQ	CFO / CEO / CMO	125	26	2
Raiffeisenbanken	CFO / CEO / CMO / PB	172	48	18
Vermögensverwalter	CEO	1553	491	94
Anwaltskanzleien	Mit 1. GL	2'464	1901	552
	Mit 2. GL	1'004	972	349
	Mit 3. GL	602	789	277
Notariate	Mit 1. GL	1299	468	229
	Mit 2. GL	306	301	161
	Mit 3. GL	153	163	109
Treuhand ab 5 M.	CFO / CEO / CMO	1517	318	102
Treuhand 1-4 M.	CEO	7023	2212	697
Allfinanz / Broker	CEO	1137	320	59
Versicherung (GA)	CEO	323	67	20
Pensionskassen	Präsident / CEO	2120	105	5

*Private Banking

Fokus Markterfolg